

Copie Cop
PANORAMA
visie op vastgoed

Mensen een nieuwe thuis geven. Daar zijn we bij Panorama sterk in. En daarom hebben we jou nodig!

Je komt toe op kantoor, opent je mailbox en leest je mailtjes. Je neemt contact op met geïnteresseerden en verschaft hen meer informatie. Een plaatsbezoek wordt afgewisseld met het prospecteren naar woningen. Je onderzoekt grondig het terrein van wat er (al lang) te koop staat en legt contact met de eigenaar. Je belt de verkoper op, verkoopt jezelf (en Panorama) en yes, je hebt een afspraak vast. Deze plan je meteen in in je agenda, tussen de plaatsbezoeken en prijsbesprekingen. Je bespreekt vervolgens een bod dat je ontvangen hebt en tot slot ontvang je nog de koper en de verkoper van een pand om de compromis te ondertekenen. Na ondertekening wuif je hen met een gerust hart uit, wetende dat je binnenkort de kopers hun huis op de markt mag zetten dankzij de positieve samenwerking en de aankoop-verkoopovereenkomst die je zonet ondertekend ontvangen heb.

Je zal instaan voor alle facetten van de verkoop van woonhuizen, appartementen, nieuwbouwwoningen en gronden in de ruime regio rond Brugge. Dit doe je door je eigen portefeuille op te bouwen door enerzijds te prospecteren maar anderzijds ook te genieten van de bestaande naamsbekendheid die Panorama de laatste jaren opgebouwd heeft. Dankzij de ondersteuning die je krijgt van onze sales support, zullen je panden in no time online staan te schitteren zodat jij je kan concentreren op de geïnteresseerden die hieruit voortvloeien. Je geeft telefonisch meer informatie, plant plaatsbezoeken in, voert de bezichtigingen uit en onderhandelt over de prijs. Je kan rekenen op de professionele steun van het volledige team bij vragen of onzekerheden.

Dankzij onze uitvalsbasis langs de bedrijvige Torhoutse Steenweg, op amper 500 m van de Expressweg te Brugge (Sint-Michiels) ben je in no time op kantoor alsook kan je snel richting afspraak gaan dankzij deze centrale ligging. Op kantoor zal je samenwerken met je collega's die de Brugse markt reeds opengebroken hebben.

Je bent iemand met een hoek af en een enorme power. De basis is enerzijds je ervaring met je hieraan gekoppelde BIV nummer en anderzijds je commerciële ingesteldheid. Je hebt interesse in de vastgoedwereld (je ademt het nog nét niet) en beschikt over een enorme mensenkennis. Je weet dat je veel lef en een grote portie uithoudingsvermogen nodig zult hebben, gebouwen inkopen, verkopen en onderhandelen is nu eenmaal je ding. Tevens verwachten we dat je duidelijk kan communiceren naar de klant toe, dit voornamelijk in het Nederlands maar af en toe zal je je Frans en Engels moeten bovenhalen.

Bieden we je mooie carrièrekansen aan in combinatie met een meer dan competitief loonpakket aangevuld met aantrekkelijke commissies. Maar vooral bieden we je een plekje aan in het leukste vastgoedteam van Vlaanderen met een hoop ambitieuze collega's in een amicale werksfeer waar er af en toe plaats is voor een leuke teambuilding.

Kriebelt het? Do it!

- 1) Zie je jezelf als de brug tussen verkoper en kersverse eigenaar?
- 2) Werk je zelfstandig?

3) Wens je een sterke naam verder uit te bouwen?

Check, check and check! Mail je CV met begeleidende motivatiebrief naar jobs@panorama.immo voor een eerste kennismakingsgesprek. We streven ernaar om zo snel mogelijk je C.V. te screenen. Als er een match is, zullen we je uitnodigen op ons kantoor naast de Expresweg te Brugge. Als we hier merken dat het een match made in heaven is, klinken we er binnenkort op!

<https://www.panorama.immo/NL>