

PANORAMA woon- en bedrijfstvastgoed – Consultant immobilier B2B – Région de Bruges – Roulers Copie Copie Copie Copie Copie Copie Copie Copie Copie

Consultant immobilier B2B – Région de Bruges – Roulers

Votre défi

Êtes-vous doté d'un esprit commercial, d'excellentes compétences en communication et d'une passion pour l'immobilier ? Alors vous êtes peut-être le consultant immobilier B2B que nous recherchons pour la grande région de Bruges – Roulers.

En tant que consultant immobilier, vous travaillez en étroite collaboration avec des clients professionnels et des entrepreneurs. Vous analysez leurs besoins immobiliers et les accompagnez tout au long du processus d'achat, de vente ou de location de biens d'entreprise. Grâce à votre flair commercial et à votre sens du contact, vous savez rapidement instaurer la confiance et créer des relations durables.

Vos responsabilités

- Suivi d'un portefeuille existant de clients B2B dans la grande région de Bruges – Roulers
- Analyse des besoins immobiliers et proposition de solutions adaptées
- Accompagnement des clients lors des visites, des négociations et de la finalisation des contrats
- Gestion active de votre portefeuille immobilier et prospection occasionnelle de nouveaux dossiers
- Collaboration avec des partenaires externes et des collègues enthousiastes, avec le soutien du back-office pour un suivi fluide des dossiers
- Analyse du marché et partage des connaissances au sein de l'équipe

Votre profil

- Titulaire d'un diplôme de bachelier
- Première expérience en ventes (B2B) requise, minimum 2 ans
- Esprit commercial et approche orientée solutions
- Fort intérêt pour l'immobilier
- Communication professionnelle, orientée client et discrète
- Résistant au stress, diplomate et professionnel dans votre approche
- Bon sens du contact et réel pouvoir de persuasion

Ce que nous offrons

- Une fonction stimulante avec beaucoup d'autonomie dans un secteur dynamique
- Un salaire fixe attractif complété par des commissions intéressantes
- Une équipe immobilière expérimentée et enthousiaste, avec des valeurs clés : esprit d'entreprise, honnêteté, professionnalisme et travail d'équipe
- Formation et accompagnement pour développer vos compétences dans l'immobilier B2B
- Une marque et un réseau solides sur lesquels vous appuyer

Prêt(e) à combiner votre talent commercial avec votre expertise immobilière ?

Postulez dès aujourd'hui et faites la différence dans le monde de l'immobilier d'entreprise.

✉ Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à jobs@panoramab2b.be

Pour toute question, contactez **Celina Vanaelst** – 0473/31 92 40.

<https://www.panorama.immo/NL>